

加東市商工会報

知っところ 知かとう

No.

34

令和5年1月1日
発行

発行
加東市商工会

編集
加東市商工会 情報化委員会



目次	新年のあいさつ/商工会活動報告	P2・P3
	きらり輝く企業(有限会社アクト)	P4
	TUBUYAKI/インボイス制度	P5
	青年部だより/女性部だより/加東市ゴルフ協会	P6
	#スマイルかとう~町の呉服屋さん~	P7
新会員紹介/お知らせ/プレゼントコーナー	P8	

新年のあいさつ



会長 藤井 信孝 氏

新年、明けましておめでとうございます。皆様におかれましては、ご家族お揃いで新年をお迎えのことと心よりお慶び申し上げます。

平素は、加東市商工会の事業運営に際しまして、商工会員をはじめ、加東市民の皆さまには、格別のご理解とご協力を賜り厚くお礼を申し上げます。

昨年は、社高校野球部「夏の甲子園」初出場や加東市出身の蟬川泰果選手がプロゴルファーとしてデビューするなど嬉しいニュースが相次ぎ、加東市を全国に広める機会となりました。市内に十六ものゴルフ場がある街は全国でもほとんどなく、「ゴルフのまち、加東」が、益々まちの活性化の一助となることに期待が膨らみます。

さて、今年の干支、卯にちなんで「鳶目兎耳」(えんもくとじ)という熟語があります。鳶の目は遠くのことまで目ざとく見つけ、兎の耳は些細な音も聞き漏らさないという意味で、情報収集能力の優れた人と解せます。現代社会は、様々な情報に溢れており、その膨大な情報から正確で有効な情報を収集することが大変重要になります。加東市商工会では、少しでも役に立つ情報を収集し、タイムリーに皆様にお届けできるように努めてまいります。

なお、引き続き市内での開業を支援する創業支援や既存事業者に向けたビジネスプラン作成支援、後継者にバトンを渡すための事業承継支援を3本柱に、小規模事業者や中小企業者に対して伴走型で支援を行ってまいります。

今後とも、より一層のご支援、お引立てを賜りますようお願い申し上げますとともに、皆さまのご健康とご多幸をお祈り申し上げ新年の挨拶とさせていただきます。

商工会活動報告

- ・展示会・商談会出店事前セミナー (8/4)
- ・資金調達と資金繰りセミナー (8/26)
- ・合同就職面接会 in 加東市 (9/15、9/16)
- ・創業塾 (9/22、9/29、10/6、10/13、10/20)
- ・働き改革とメンタルヘルスセミナー (9/8)
- ・BCP(事業継続力強化計画)作成セミナー (10/5)
- ・経営革新塾 (11/11、11/18、11/25)
- ・インボイスセミナー (12/6)
- ・事業所健診(従業員集団健康診断) (11/7～14)
- ・加東市原油価格等高騰緊急経済対策補助金(事務局運営)
- ・かとう知っとこ情報(第100版発行)



加東市景況調査(2022年7-9月期)

加東市景況調査(2022年7-9月期)の経営上の課題では、ほとんどの業種で原材料価格や仕入単価の上昇が上位を占めた。また、原材料費以外の経費の増加をあげる企業も多い。ガソリン・電気・ガスだけでなく、様々な商品・サービスの値上げが続いており、地域の中小・小規模企業の利益悪化の一因となっている。また、幅広い業種で従業員の確保が難しく、持続的経営のための人材確保への対応が急務となっている。

■今直面している経営上の課題

(単位：%)

	1位	2位	3位	4位	5位
製造業	原材料価格の上昇 53.8	原材料費・人件費以外の経費の増加 15.4	生産設備の不足・老朽化 7.7	従業員の確保難 7.7	需要の停滞 7.7
卸・小売業	仕入単価の上昇 36.4	需要の停滞 9.1	人件費以外の経費の増加 9.1	消費者ニーズの変化への対応 9.1	従業員の確保難 9.1
サービス業	利用者ニーズの変化への対応 36.8	材料等仕入単価の上昇 15.8	人件費の増加 15.8	店舗・施設の老朽化 9.5	従業員の確保難 5.3

個別相談件数(期間4/1~11/30)

相談内容	相談件数
窓口相談	871
専門家派遣	15
ITアドバイザー派遣	1
ビジネスプラン作成支援相談	66
事業承継相談	6
BCP作成支援相談	5

補助金・事業計画名	申請件数
事業再構築補助金	10
持続化補助金	7
ものづくり補助金	5
新事業展開応援事業	16
女性起業家支援事業	1
加東市創業補助金	5
経営革新計画	1
事業継続力強化計画	9
先端設備等導入計画	2

資金調達と資金繰りセミナー

8月26日に、企業の成長のカギを握る資金繰りについて学びました。

新型コロナウイルスの影響を受けた中小企業を支援する政府の実質無利子・無担保融資の返済が間もなくはじまる中小企業が多くなってきています。

資金繰りを楽にする3つの原則

- 売上債権の回収漏れを防ぎ、できるだけ早期に回収する。
- 在庫管理を徹底し棚卸資産を圧縮する。
- 仕入債務の支払期限の見直しを行う。

展示会・商談会 出店事前セミナー



8月4日に、展示会・商談会出店事前セミナーを開催しました。ブースを見もらう仕掛けや立ち振る舞いや誘導、人が行動する理由作りを学びました。

企業と顧客が直接対面でき、商品・サービスの魅力を伝えられるリアルでの商談はとても重要な機会です。対面で営業できる機会が減ったコロナ禍ではますます展示会の重要性が見直されるようになってきています。

<近隣の展示会・商談会>

- ・国際フロンティア産業メッセ 毎年9月
- ・北はりまビジネスフェア 毎年10月

働き方改革とメンタルヘルスセミナー

9月8日に、働き方が大きく変わった今こそ必要な企業のメンタルヘルス対策のセミナーを開催しました。

管理監督者は、立場上、日々の業務に忙殺されていることが多々あります。目の前の業務が忙しいために部下のメンタルヘルスにまで手が回らないこともあります。しかし、管理監督者がメンタルヘルスケアの重要性を認識し正しい知識を得た上で部下のケアをすることは、メンタル面での不調者を早期に発見し進行を予防することが可能です。

コロナ禍において働き方が大きく変わってきた今、改めてメンタルヘルス対策の見直しや専門機関と連携を強化して取り組みを進めていく必要があります。

厚生労働省の「令和3年労働安全衛生調査」によると、全体事業所の59.2%が「メンタルヘルスに取り組んでいる」と回答しました。50名から99名の事業所では92.2%、500名以上999名の事業所では99.7%にのぼります。

(厚生労働省)こころの耳メンタルヘルス・ポータルサイト「4つのケア」より引用



事業所規模	割合%
500～999名	99.7
300～499名	97.9
100～299名	97.4
50～99名	92.2
30～49名	70.7
10～29名	49.6

令和3年労働安全衛生調査より引用
(厚生労働省)

ラインによるケア



管理監督者による

- ・職場環境等の把握と改善
- ・部下からの相談対応
- ・職場復帰に置ける支援



部長・課長等の管理監督者が「いつもと違う」

部下に早く気づくことが重要

声をかける > 傾聴する > 次につなぐ

- いつもと違う部下に気付いたら声をかける
- 部下の話を受容的に聴く
- 部下本人に同意を得て、さらに上の
上長や人事、または産業医等につなぐ



事業者の方へ

職場のメンタルヘルス対策に
役立つ情報もあります

こころの耳

検索

<https://kokoro.mhlw.go.jp>
(厚生労働省)



こころの耳HP

きらり輝く企業

有限会社 アクト
加東市松尾259-1



受け継がれる「素直・謙虚・情熱」

175号線から中道に入り田園風景が広がる加東市松尾に事業所がある。

創業は、阪神淡路大震災後に現会長 藤本義明氏の勤めていた東灘の自動車整備会社が被災し、退職を余儀なくされたことを機に地元に戻り、勤めていた会社で学んだノウハウを活かして、自動車のエアコンのコンプレッサのリビルト販売事業を開始した。

当時は、自動車のコンプレッサの種類は1メーカーに2種類程度であったため、国内メーカーの車種すべてを毎晩徹夜しては、コンプレッサをバラして洗浄、修理を行い、研究を重ねていた。

創業したての頃は営業をしてもどこにも相手にしてもらえなかった。唯一話を聞いてもらえた会社から注文が入ると、毎日夜遅くまでトライアンドエラーを繰り返しながら、どのような状態であっても必ず修理をして納品していた。

命を預かる仕事

コンプレッサとは、ひと言でいうと「圧縮機」である。気化したエアコンガスを圧縮して液化しやすくする役割がある。

コンプレッサがつまく作動しないと、夏場エアコンのスイッチを入れても冷たい風が車内に送られなくなる。

さらに、壊れた状態でそのまま放置すると、自動車のエンジンやターボ等に負荷を与え、最悪の場合にはエンジンが故障し、重大な事故に繋がる可能性がある。

「私が働き出した時、現会長から毎日のように言われました。お客様からの要望に応じてこそ我々の価値がある。また、自動車のエアコンの部品は、エンジンやミッション、タイヤに比べれば、主要な部品ではない。しかし、小さな部品ひとつが故障していれば、重大な事故に繋がる。だから、我々にはミスは許されず、納期も出来るだけ早くする。」(代表藤本正紀氏)

絶対的クオリティ

「リビルト」とは、壊れたコンプレッサを洗浄して、使えない部品を取替え、新品の状態に戻す事である。

現在、コンプレッサは、リビルト品以外にも、中古品や海外からのコピー品も多く流通していて、競争が激しい業界でもある。

「当社は、お客様から預かった壊れたコンプレッサであっても解体してメーカーの純正部品だけでなく、よりよい部品を使い、新品以上の製品に仕上げるんです。仕様書も当社で研究して作成するので、他社には真似できないんです。だから、商社からの注文件数は年々増加しています。」(代表藤本正紀氏)

必ず直すという信念

同じ車種でも、型式やグレードによって使われているコンプレッサが違い、自動車の車種も増えてきている。

「自動車は10年、20年で部品の製造販売が終わってしまうんです。その後どうなるかというと、中古を探さずことになりません。しかし、中古はどれだけ使っているかわからないので壊れやすいんです。当社は、部品を持っているので古い部品を組み合わせたリして、独自のノウハウで直すことができます。例えば昭和48年のスカイラインやセドリック、グロリアなどの人気車種でも直します。在庫がありません。修理はできません。とは言いません。絶対に直すという信念があります。」(代表藤本正紀氏)

現在、千点以上のコンプレッサを修理して販売している。

社員あつての有限会社アクト

一人が工程を担当する。そのため、入社したての社員は簡単な工程から始めて、その仕事ができるようになれば、次の工程を任せられるようになる仕組みを作っている。

「当社は、社員同士のコミュニケーションを重視し、自主性も尊重しています。マニュアルの作成も社員が自主的に提案してきてくれました。また、問題が起った時は会社内では責任の所在を探しません。それより、原因を全員で探します。」(代表藤本正紀氏)



新たなコンプレッサの注文を受けた場合は、社員全員で分解を行い、分解図と組立図を作っていく。

不具合があった場合は、社員全員で報告書をチェックして意見交換を行い、原因を見つける。

「本場に社員には助けられています。私や会長がひとりではできない事も社員と一緒に考え、仕事をする事で色々な課題を解決していくことができ、挑戦もできます。私は社員あつての会社であり、社員あつてのお客様、社員あつての私だと思っています。」(代表藤本正紀氏)

地域貢献は農業

取引先の方に、兵庫のおいしいお米を味わってほしいと米作りを始めた。最初は取引先へのお礼などに利用していたが、平成26年より「アクト米」として栽培を開始し、現在では作付面積3haまで増え、販売を行っている。

今後は、耕作放棄地が増えていくことから、個人の農家だけでは守れない田んぼを、引き受けることで地域貢献をしていきたいと考えている。

有限会社 アクト

代表者 藤本正紀
資本金 300万円
従業員数 13名
事業内容 カークーラー・コンプレッサ修理
所在地 加東市松尾 259-1
電話番号 0795-42-9153
HP <https://actmai.com/>
(農業部門・アクト米)

＊TUBUYAKI＊〈がんばるお店〉

◆お好み焼明石焼 寛美(かんび)

昔ながらのお好み焼きと明石焼きを自分で焼く体験ができるお店



Q 新型コロナウイルス感染拡大の影響について

最初に緊急事態宣言が出される直前の3月、グループ予約が全部キャンセルになりました。もうすぐ3年目を迎えますが、コロナ前にはまだまだ戻りきれていない状態です。お客様からの「また必ず行くからね」との温かい声掛けを励みに、今もお店の営業を続けています。

Q 感染拡大後、お客様に変化はありましたか？

グループでの利用がなくなり、ご夫婦や家族連れ、友人同士といった少人数での来店が増えました。それと、お酒を飲む方が少なくなったように感じます。でも、みなさん久しぶりの外食で来てくれていることもあり、楽しく過ごしていただいています。

Q お店のコロナ対策について

空気の入替えをするために、空気清浄機を設置し、定期的に窓を開放するなどして対策を取っています。さらに、店内を光触媒コーティング施工し、少しでも安全な環境を提供するように心がけています。



Q 今、お店の課題はありますか？

食材を無駄にしないように調整しながら工夫をしてきましたが、来客数を予測しながらの毎日の仕込みはとても大変です。そのため、思い切って昨年末より、ラストオーダー時間の短縮や休業日を少し増やす変更をし、その分、営業日には元気いっぱいでお客さをお迎えできるようにしました。

Q 今後の展望について

コロ玉、豚玉、ホルモン焼きそばなど、昔ながらのお好み焼き店の味を維持していきたいです。ご家族、ご友人とワイワイするもよし、カップルでカウンターに仲良く並んで明石焼を焼くもよし。皆様のお越しを心よりお待ちしております。



お好み焼明石焼 寛美 TEL0795-48-5841
住所:加東市上滝野2061 営業時間:11:00~20:00(ラストオーダー) 定休日:水・木曜日

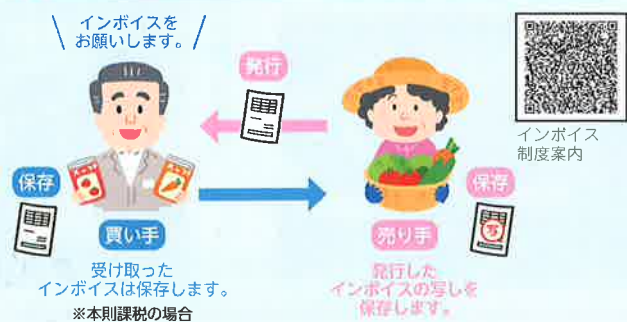
これ知っていますか？



インボイス制度って？

インボイスって何？

インボイスは、取引のときに、売り手が発行する登録番号が入った請求書などの書類（適格請求書）です。買い手はインボイスを保存していないと、消費税の仕入税額控除を受けられません*。



導入までのスケジュール

インボイス発行事業者になるには税務署への登録が必要です。制度開始時から導入するには、令和5年3月31日までに登録をすませる必要があります。(困難な場合、令和5年9月30日まで登録が猶予されます)



青年部だより



部長
藤井 秀明氏
(藤井建具工房)

12月12日に、「日本の灘中目標塾の立ち上げから集客！明日からできるマーケティング戦略セミナーを開催いたしました。

セミナーはネットフエニックス合同会社代表取締役坂本迪宇氏を講師に迎え、プラットフォームの重要性やInstagramやLINE、Googleマップの特徴を踏まえたマーケティング戦略、採用にもマーケティング戦略が必要ということと採用コンセプトの策定といった内容を学びました。

受講者より「企業ブランディングの核となるSNS、HPの強化とMEO対策は徹底したい」「Instagram等、もっとSNSを自社でも活用して様々な情報発信をしていきたい」といった感想もあり、とても有意義なセミナーとなりました。

サンタクロースプロジェクト実施

たくさんのご家庭にサンタが素敵なプレゼントをお届けしました！



「富勝」の臼井良介君 第27回兵庫県商工会青年部主張発表大会で優秀賞を受賞！



加東市商工会
青年部HP



部員企業一覧



女性部だより



部長
藤井 貴久代氏
(フラワーサロン)
夢のかたち

佐保神社ボランティア清掃

地域に密着した活動として毎年10月に行われる秋祭りに向けて佐保神社の清掃活動を行っています。今年も昨年同様「コロナ禍の影響により神事のみ執り行われましたが、加東市商工会女性部員13名が集まり10月3日に清掃を行いました。雑巾やほうきを手に和気あいあいとした雰囲気で行い、清々しい一日となりました。



「健康」に関する研修会

10月23日、福祉センターで「骨内の争い」の本当の意味 身体の観点から見る人間関係がよい人と悪い人の違い」というテーマで研修会を開催しました。講師に「ハッピーアース・トレーニング」研究所長の西村なりひと氏をお招きし、講演会はお話だけでなくストレッチを取り入れた内容で心も身体もすっきりしました。



寄せ植え講習会

12月12日、商工会館で寄せ植え講習会を開催し、女性部員58名の参加がありました。フラワー森さんにご協力いただき、寄せ植えの講師を務めていただきました。多くの部員が参加しやすいように、開催時間を長く取り、その間で都合のいい時間に来ていただくようにしたり、花材を持ち帰って植えていただいたりするなど工夫し、また感染症対策も行い開催しました。素敵な寄せ植えが完成し、楽しい講習会となりました。



加東市ゴルフ協会

「社会人のための

初心者スクール開催」
プロの指導による少人数制の1日レッスン

9月26日に東条の森カントリークラブにてゴルフ協会初企画、社会人向けゴルフ初心者レッスンを開催し、10名の参加がありました。レッスンでは、基本のスイングフォームやアプローチ方法の練習をし、最後は実際のコースに出てプレーのおさらいをしました。

参加者からは、「15年ぶりにゴルフができてうれしかった」「女性の参加者も多く、雰囲気が高ごやかだった」「楽しくプレーできた」との感想がありました。次回は、3月に開催予定です。





#スマイルかとう

～町の呉服屋さん～



呉服のこうづき

地域一番の良質な商品を他店にはできない価格でご提供。テーブル茶道やつまみ細工をはじめ様々なレッスンを随時開催中。多種多様なオーダー制作も地域唯一で可能。



【住所】 加東市社 349-1
【電話】 0795-42-0359
【営業時間】 9:30～19:00 【定休日】 水曜日
【HP】 www.waso-kouduki.com

みさや やしろ店

タンスに眠っている着物・帯を有効活用しませんか？特殊な樹脂加工で毎日使える、お皿やプレートに！水洗い出来て軽くて扱いやすいです。気軽にお問い合わせください。



【住所】 加東市社 778 【電話】 0795-42-9595
【営業時間】 10:00～19:00
【定休日】 第1・第3火曜日・毎週水曜日

美しいきもの山本

着物・和装小物・ママ振・しみ抜・クリーニング・寸法直しなどのご相談を承ります。

着用前準備→着付け→着用後のお手入れお片付けまで、成人式・記念日の着付け予約もできます。



【住所】 加東市社 490-48 【電話】 0795-42-2612
【営業時間】 9:00～18:30 【定休日】 不定期

ことふり (株)ブライダルサロン寿 本店

成人式の振袖レンタル 卒業式の袴のレンタルなら【ことふり】

圧倒的な品揃えで20歳の女の子の理想のワンランク上を叶えるコーディネートで満足度1番店♥イベントのレンタル衣装は全てご用意しております。



【住所】 加東市新町 356-3
中国道滝野社インター北 800m
【電話】 0795-48-2288
【営業時間】 10:00～19:00 【定休日】 水曜日
【HP】 <https://bridal-kotobuki.co.jp>

創業明治34年 伝統美・きもの やま正

コーディネート、着付けから着用後のメンテナンス、そして着付け教室まで、トータルプロデュースでお手伝いします。お着物に関するお困りごと、お気軽にご相談ください。



【住所】 加東市社 727 【電話】 0795-42-0203
【営業時間】 10:00～17:00 【定休日】 月曜日

新会員紹介

(令和4年4月1日～10月11日加入)

事業所名	所在地	事業内容
天神歯科医院	天神	歯科医療業
ネットヨタゾナ神戸(株)	上中	自動車販売業
兵庫県コンクリート製品協同組合	上滝野	コンクリート製品販売
lana(ラナ)	上滝野	リラクゼーションサロン
居酒屋めしとりしげ	出水	飲食業(テイクアウト専門店)

事業所名	所在地	事業内容
ヘアデザイン エルポ	上滝野	理容業
SALON DE PONO(サロンドポノ)	社	リラクゼーション業
白國大工	下久米	建築業(大工)
スナック ティアラ	上滝野	飲食業(スナック、運転代行)

兵庫県最低賃金

時間額 **960円** **32円UP** 令和4年10月1日から

※産業によって、特定(産業別)最低賃金が定められているものがあります。

必ずチェック!最低賃金使用者も労働者も。

最低賃金に関するお問い合わせは
兵庫労働局または、最寄の労働基準監督署へ。



WEBでチェック!

令和4年分確定申告書の受付期間及び納期限等

	申告書の受付期間	納期限
		振替日(振替納税利用の場合)
申告所得税及び復興特別所得税	令和5年2月16日(木)～ 令和5年3月15日(水)*	令和5年3月15日(水)
		令和5年4月24日(月)
消費税及び地方消費税(個人事業者)	令和5年3月31日(金)まで	令和5年3月31日(金)
		令和5年4月27日(木)

※還付申告の受付は、令和5年2月15日(水)以前でも行えます。

加東市原油価格等高騰緊急経済対策補助金

申請はお済ですか?

1事業者1回限り

最大 **50万円まで**
補助金が受けられます!

受付期間延長

申請期間:令和5年2月28日まで
当日消印有効



※農業者も対象になる場合があります

原油価格や物価の高騰による地域経済への影響に対応するため、事業活動において使用する燃料費(ガソリン・軽油・重油・灯油)及び光熱費を補助し、市内事業者の皆様の負担軽減を図ります。

お問い合わせ先 加東市原油価格等高騰緊急経済対策補助金事務局
TEL.0795-47-1301 平日10:00～16:00

就活解禁直前!兵庫の企業を探そう ハイブリッド業界研究セミナー

日時 令和5年1月28日(土) 12:20～16:35

会場 加古川商工会議所

参加企業 加東市内に本社または主たる事業所を置き、
新卒採用計画がある企業

対象 大学院生(1～2年)・大学生(1～4年)・
短大・専門学校(1～3年)

主催 加東市

選考対策セミナーも
同時開催

共催 加東市商工会

お問い合わせ先・お申込先 はりまち2024 TEL.079-281-3911

プレゼントコーナー

クイズに正解された方の中から抽選でプレゼントを進呈!

今回のプレゼントはコチラ

加東市カード会 お買物券1,000円
5名様にプレゼント!



問題 防災の基本クイズ

生命線である、水や食料は、1日分あればいいか?

O or X

◎応募方法はコチラ

①住所②氏名③年齢④電話番号⑤答えを明記の上、
下記宛先までハガキまたはHP専用フォームにて応募ください。

〒673-1431加東市社717-1 加東市商工会 会報プレゼント係

・ハガキ → 令和5年1月31日(火) 消印有効

・商工会HPプレゼントコーナー専用フォーム → 令和5年1月31日(火) 必着

※発表はプレゼントの発送をもって代えさせていただきます。

※取得した個人情報は、プレゼント当選連絡等にもみ使用いたします。

編集後記

商工会報をお読み頂き、ありがとうございます。

昨年は原油、原材料価格の高騰、円安等の外部環境に直面し、厳しい経営環境に晒された1年でした。そんな中でも、今回ご紹介したアクトさんのように創意工夫を凝らし活躍されている企業さんもうらやましいです。

今年も厳しい経営環境は続くと思いますが、アクトさんのように自社の特性を生かした経営をして、この厳しい状況を乗り越えたいと思います。(A)